

Stage bij Operations

Ben jij er klaar voor om deel uit te maken van ons avontuur, door bij te dragen aan een van de grootste en veelbelovende transitie's in de economie? Wil jij stage lopen bij een scale-up waar je alle kansen krijgt om jezelf te ontwikkelen en jouw bijdrage van grote waarde is? Lees dan snel verder en solliciteer!

Over Road

Road is een snelgroeiend softwarebedrijf dat een sleutelrol speelt in de dynamische markt van elektrisch rijden (EV). Wij leveren de essentiële infrastructuur voor het ecosysteem van laadoplossingen voor elektrische voertuigen. Ons speciaal ontwikkelde software platform, gecombineerd met onze unieke expertise en klantenservice van wereldklasse, stelt ons in staat om hoogwaardige oplossingen te bieden. Road bedient momenteel 20% van de Nederlandse markt en streeft ernaar om dit succes internationaal te herhalen. Road bevindt zich op het snijvlak van cleantech en fintech, met als missie het opladen van elektrische voertuigen moeiteloos en toegankelijk te maken voor iedereen.

Dit is hoe een dag eruit ziet

Je dag begint op kantoor, waar je de prioriteiten en taken met het team doorneemt. Je brengt de ochtend door met het beantwoorden van vragen van klanten en partners, voornamelijk over oplaadstations en -kaarten. Na de lunch kun je deelnemen aan een snel potje pingpong om even op te laden voordat je verder gaat met het verwerken van bestellingen, het bijwerken van de klantendatabase en het identificeren van kansen om werkstromen te optimaliseren. Gedurende de dag werk je samen met collega's en zorg je voor een vlotte communicatie tussen klanten en partners.

Je taken:

- Het opbouwen en onderhouden van klantrelaties.
- Het afhandelen van vragen en bestellingen.
- Het bijwerken van de klantendatabase.
- Het identificeren van de behoeften en wensen van bestaande en potentiële klanten.
- Het ontdekken van kansen om onze processen te optimaliseren.

Wat wij zoeken:

- Je volgt een MBO of HBO studie in de richting van Business Administration, Commerciële Economie of Bedrijfskunde;
- Je bent op zoek naar een stageplaats;
- Je bent ambitieus en een teamplayer
- Je bent klantgericht en commercieel ingesteld;
- Tot slot heb je een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.
- Start: September/January voor 20-24 weken

Wat bieden wij?

- Een stagevergoeding van €500 per maand;

- Een zelfstandige rol met de mogelijkheid om door te groeien;
- Een kans om het verschil te maken in een duurzame en groeiende organisatie;
- Een jong en ambitieus team;
- Dagelijkse lunch en drankjes in onze eigen bar;
- Een laptop.
- We hebben een accreditatie ontvangen van de SBB als opleidingsbedrijf

Wat je zult leren:

- Praktische ervaring in het beheren van klant- en partnerrelaties.
- Praktische kennis van orderverwerking en databasebeheer.
- Het volledige verkoopproces zien, van het eerste contact tot de uiteindelijke levering.
- Leren over financiële aspecten met betrekking tot klantorders en operaties.
- Probleemoplossend vermogen en communicatieve vaardigheden in een commerciële omgeving.

Toekomstige mogelijkheden:

Succesvolle stagiaires krijgen de kans om na het afronden van de stage ons team permanent te versterken.

Klaar om bij ons te komen?

Versterk ons team door nu te solliciteren met je CV en motivatiebrief. Als je vragen hebt of meer wilt weten, neem dan gerust contact met ons op!