

## **Sales Stagiair**

Als Sales Stagiair(e) doe je praktijkervaring op in het ondersteunen van onze verkoopprocessen, help je bij het opbouwen van klantrelaties en leer je de ins en outs van professionele sales – van onderzoek en acquisitie tot opvolging en het sluiten van deals. Je wordt volledig betrokken bij ons Commerce-team, werkt nauw samen met Sales en werkt samen met andere afdelingen zoals Revenue, Marketing, Meetings & Events en Reservations. Zo krijg je een realistisch en waardevol inzicht in hoe commerciële beslissingen worden genomen binnen een groeiende hospitalityorganisatie. Deze stage draait niet om koffie halen; je ontwikkelt echte, relevante vaardigheden.

In deze rol ga je:

- Het Salesteam ondersteunen bij leadgeneratie en acquisitie, waarbij je helpt nieuwe kansen te identificeren met focus op Corporate Individual en Group Business;
- Marktonderzoek uitvoeren en trends analyseren die de salesstrategie kunnen ondersteunen;
- Assisteren bij het voorbereiden van salesmaterialen en presentaties voor intern gebruik en voor klanten;
- CRM-gegevens en salesdocumentatie bijwerken en onderhouden met nauwkeurige data;
- Deelnemen aan teamvergaderingen om effectieve salestechnieken te observeren en te leren;
- Ondersteunen bij salesactiviteiten, site visits en commerciële projecten;
- Administratieve ondersteuning bieden waar nodig om het salesproces soepel te laten verlopen.

**Jij bent:**

- Een hbo-student in de richting Business, Marketing, Sales, Communicatie of een vergelijkbare studie;
- Op zoek naar een stage van minimaal 24 weken, voor 32–40 uur per week;
- Gepassioneerd over mensen, resultaten en het leren van de kneepjes van het salesvak;
- Communicatief sterk, zowel mondeling als schriftelijk;
- Gemotiveerd, proactief en klaar om bij te dragen aan het team;
- Vaardig met Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint) en bereid om CRM-systemen te leren gebruiken;
- Vloeiend in het Nederlands (vereist) en zelfverzekerd in het communiceren in het Engels, zowel mondeling als schriftelijk;
- Ervaring in sales is niet vereist – een positieve instelling en leergierigheid zijn het belangrijkste!

## Join the Fun & Perks:

Of je nu stagiair bent of al jaren in dienst — bij ons hoor je er gewoon helemaal bij. Inclusief leuke perks 😊

- **Flinke stagevergoeding:** €800-950 euro per maand (gebaseerd op fulltime en afhankelijk van de duur van de stage);
- Extra budget van €300 (gebaseerd op fulltime) per jaar voor alles wat jij leuk vindt – sportschool, fiets, food delivery... go wild!
- Legendarische sfeer met epische feesten en borrels – hier werk je én heb je plezier;
- Friends & family perks: korting in onze hotels én restaurants;
- Relax: 35% korting op massages in Amsterdam (self-care = key);
- Foodie heaven: Onbeperkt koffie (of thee) van onze barista's;
- Gratis overnight stay: beleef ons hotel als een gast – met je crush, je bestie, of zelfs je mama 😊
- Learn, Grow & Shine: gratis toegang tot onze Conscious Academy vol inspirerende online trainingen om jezelf te blijven ontwikkelen – op de werkvloer én daarbuiten.