

Wholesale & Sales Stagiair(e)

Ben jij benieuwd hoe internationale sales werkt binnen een duurzaam fashion merk?

Wil je niet alleen meekijken, maar écht meewerken binnen een commerciële scale-up omgeving?

Bij O My Bag, hét duurzame tassenmerk uit Amsterdam, combineren we tijdloos design met een sterke sociale missie. Als Wholesale & Sales stagiair(e) krijg je de kans om hands-on ervaring op te doen binnen international sales, accountmanagement en operations, terwijl je samenwerkt met retailers over de hele wereld.

Vanaf dag één draai je écht mee in het team, krijg je verantwoordelijkheid en is er ruimte om initiatief te nemen en jezelf te ontwikkelen.

Jouw team

Als Wholesale & Sales stagiair(e) word je onderdeel van ons energieke en ambitieuze Wholesale team. Je werkt nauw samen met Account Managers en Sales Support Specialists die dagelijks bouwen aan de groei van O My Bag in winkels wereldwijd.

Daarnaast werk je veel samen met teams als E-commerce, Marketing, Finance en Logistics. Zo krijg je een compleet beeld van hoe een internationale scale-up opereert én hoe verschillende teams samenwerken om onze wholesale business succesvol te maken.

Of je nu geïnteresseerd bent in sales, accountmanagement, retail of international business, deze stage geeft je een brede commerciële basis binnen een snelgroeiend duurzaam merk.

Wat ga je doen?

Als Wholesale & Sales stagiair(e) werk je mee aan verschillende commerciële en operationele projecten binnen het Wholesale team. Je krijgt een uniek kijkje achter de schermen van een internationale scale-up, leert hoe retailerrelaties worden opgebouwd én ontdekt hoe internationale salesprocessen werken.

Jouw werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Het verwerken van binnenkomende B2B-orders en beheren van klant- en productdata
- Retailers en Account Managers ondersteunen bij vragen over orders, leveringen en producten
- Voorraadniveaus en backorders monitoren en hierover proactief communiceren
- Meegaan naar retailerbezoeken en meekijken met calls met retailers en agenten
- Nauw samenwerken met onze Account Managers en leren hoe commerciële relaties worden opgebouwd
- Ondersteunen bij salesactiviteiten, collectielanceringen en internationale fairs

- Zelf ownership nemen over een eigen project of marktanalyse
- Kansen signaleren om processen te verbeteren en ideeën delen met het team

Wat ga je leren?

Tijdens je stage leer je hoe een internationale wholesale operatie er van binnenuit uitziet. Je krijgt inzicht in de commerciële strategie achter pricing, marktontwikkeling en retailerrelaties en doet praktijkervaring op met het volledige order- en logistieke proces.

Daarnaast ontdek je wat er nodig is om een merk internationaal te laten groeien, van kleine boutiques tot grote retail accounts, terwijl je samenwerkt met een team dat hier dagelijks mee bezig is.

Je leert niet alleen hoe sales werkt, maar ook hoe je commercieel meedenkt, relaties opbouwt en impact maakt binnen een snelgroeiende organisatie.

Dit is wie je bent

Jij past goed bij deze stage als je:

- 🎓 Momenteel een HBO- of WO-opleiding volgt, bij voorkeur in een commerciële richting zoals Business, Marketing of Economie
- 📁 Gestructureerd werkt, oog hebt voor detail en sterk communiceert
- 🗣️ Je goed kunt uitdrukken in het Engels en Nederlands
- 👗 Interesse hebt in duurzame fashion en wilt bijdragen aan onze missie
- 🌟 Nieuwsgierig bent, graag initiatief neemt en energie krijgt van hands-on werken
- 💻 Ervaring hebt met Excel of CRM-systemen (pré, geen vereiste)
- 👂 Klantgericht bent en snapt hoe belangrijk duidelijke en fijne communicatie is
- 🌍 Duurzaamheid belangrijk vindt en wilt bijdragen aan een eerlijkere fashion industrie — one bag at a time

Dit is wat je krijgt

- 💼 Een betaalde stage met veel verantwoordelijkheid, ownership en ruimte om te leren
- 👜 Hands-on ervaring binnen international sales, wholesale en operations
- 👏 Intensieve begeleiding van ervaren sales professionals
- 🌍 Een internationale en purpose-driven werkomgeving
- 📍 Een kantoor in hartje Amsterdam
- 🥗 Elke dag een verse lunch met het team
- 🎉 Team events en maandelijkse activiteiten georganiseerd door onze feestcommissie

“Hold my bag, I have to apply”

Klaar om mee te bouwen aan een duurzaam fashion merk én jezelf commercieel te ontwikkelen?

Solliciteer nu en maak samen met ons impact! 🌍🌟