

## Vacature Sales Stage

Studeer jij commerciële economie, bedrijfskunde, of een andere commerciële studie op het HBO en op zoek naar een uitdagende stageplek? Wil jij jezelf razendsnel ontwikkelen, de verantwoordelijkheid krijgen over verschillende (commerciële) projecten, potentiële klanten spreken én werken voor één van de meest groeiende fietsbedrijven van Pon? Dan hebben wij een gave meewerkstage voor jou!

### Wat ga je doen?

Jij gaat aan de slag als sales stagiair in het commerciële team van Fietsned. Fietsned voorziet de zakelijke markt in fietsen en fietsonderhoud. Fietsned heeft ambitieuze doelen en om verder te blijven groeien hebben wij jouw hulp nodig!

Hierin krijg je de verantwoordelijkheid om zelf klantgesprekken te voeren, bij te dragen aan marketing en de leiding te nemen in projecten zoals beurzen en evenementen.

### Dit vind je leuk:

- Het ondersteunen in het uitvoeren van de sales strategie en het actief helpen met het realiseren van sales in Nederland (en België)
- Het benaderen en binnenhalen van nieuwe klanten
- Het verkennen en op de hoogte zijn van alle ins- en outs op de mobiliteitsmarkt
- Flexibiliteit en variatie in je werk. Je vindt ook leuk om mee te helpen met verschillende activiteiten zoals beurzen en andere evenementen.

### Hier herken jij jezelf in:

Je bent een aanpakker, flexibel, neemt verantwoordelijkheid en kunt snel schakelen; wat je vandaag bedenkt kunnen we morgen al realiseren! Daarnaast ben je communicatief sterk, klantgericht en vind je het leuk om met commerciële vraagstukken bezig te zijn. Je neemt verantwoordelijkheid voor je eigen projecten en wordt echt onderdeel van ons team! Je bent proactief en lukt een keer iets niet durf je om hulp te vragen. Met jouw enthousiasme en gedrevenheid maak je vanaf dag één het verschil binnen het Fietsned.

### Wat vragen wij verder van jou:

- Je bent bezig met een HBO (of / WO-opleiding) in de richting van bedrijfskunde / (commerciële) economie / communicatie / of een andere interessante studierichting.
- Jij bent tenminste 32 uur beschikbaar voor een periode van minimaal 5 maanden, startdatum rondom september
- Doelgericht en commercieel ingesteld
- Doorzettingsvermogen en flexibiliteit. Jij vindt het leuk om allerlei taken op te pakken en wordt daarmee een volwaardig onderdeel van ons team. Samen gaan we aan de slag om Fietsned verder op de kaart te zetten.

### Wat bieden wij:

- Een jong en gemotiveerd team waarin veel ruimte is voor gezelligheid & ontwikkeling zowel inhoudelijk als persoonlijk
- Een mooie stagevergoeding van € 700,00 per maand (op basis van 40 uur);
- 6 vakantiedagen o.b.v. contract voor zes maanden;
- Werken vanuit ons nieuwe kantoor in Amsterdam
- Ambitie? Geen probleem! Je stapt in op een perfect moment en groeit mee met de organisatie
- De mogelijkheid om mee te doen aan de activiteiten van Pon Fit: hét gezondheidsprogramma van Pon en Young Pon.
- De mogelijkheid om je continu te blijven ontwikkelen via onder andere onze Winter- en Summerlabs, talenttraining en ga zo maar door

### **Wat doet Fietsned?**

Fietsned voorziet de zakelijke markt in fietsen én fietsonderhoud. Wij adviseren bedrijven met hun mobiliteitsvraagstukken. En dan?

1. Dan leveren we een geschikte fiets uit een van de vele merken in ons portfolio
2. Dan onderhouden we de fietsen, dit wordt gedaan door een van onze eigen monteurs, die door het hele land heen rijden
3. Fietsen delen of personaliseren, geen probleem!

Ben je nieuwsgierig geworden, wil je direct een gesprek of heb je toch nog een vraag? Neem dan gerust contact op met Jip Bult, Accountmanager New Business, via [jipbult@fietsned.nl](mailto:jipbult@fietsned.nl).