

SALES & EVENT STAGE (32-40U)

Zoek jij een Sales stage die je écht uitdaagt? Niet alleen koffie halen of orders inkloppen, maar volledig deel uitmaken van ons sales team? Stop met zoeken! Bij BitesWeLove hebben we een plekje voor jou in ons team in Amsterdam!

Bij ons maak je deel uit van een gedreven team in een omgeving vol groeikansen. Wil je de voedingssector ontdekken, en alles leren over sales, healthy snacking en de wondere wereld van retail en foodservice? Dan zit je bij ons goed voor een vliegende start van je loopbaan. We zoeken een leergierige, commerciële en sociale student die klaar is om te groeien. Ben jij dat?

BitesWeLove - Better Snacking

Bij BitesWeLove hebben we één doel: jou helpen gezonder te snacken. Hopelijk ken je ons al van je favoriete supermarkt, school of sportkantine. We ontwikkelen gezondere alternatieven voor ongezonde snacks, die niet alleen je snack-cravings stillen maar ook nog eens goed voor je zijn. Ze bevatten minder vet, zout en suiker, meer vezels en eiwitten en zijn 100% plant-based – zonder in te leveren op smaak.

We zijn de afgelopen jaren hard gegroeid in zowel foodservice als retail, maar onze ambities zijn nog veel groter. De komende jaren focussen we op de introductie van nieuwe bites en verdere groei in binnen- en buitenland. We zijn een team van 11 met een heerlijk kantoor midden in Amsterdam, waar we elke dag samen lunchen.

Wat ga je doen?

Als stagiair Sales en Events ben jij de rechterhand van onze accountmanagers en werk je nauw samen met het marketing team. Je helpt bij het vinden van nieuwe verkooppunten en onderhoudt relaties met bestaande klanten. Daarnaast coördineer je onze trade-shows in binnen- en buitenland. In samenwerking met ons marketingteam werk je aan het verhogen van de verkoopcijfers bij onze klanten.

- Je hebt proactief contact met bestaande en nieuwe verkooplocaties om nieuwe proposities onder de aandacht te brengen, onze zichtbaarheid in de markt te vergroten en onze verkooppunten verder uit te breiden.
- Je bent verantwoordelijk voor diverse zakelijke events, zoals samplings bij grotere klanten en zakelijke beurzen in binnen- en buitenland zoals de ISM (Keulen) en de Horecava (Amsterdam).
- Je ondersteunt onze Accountmanagers foodservice en Retail bij hun sales activiteiten en gaat mee naar afspraken met key accounts om zo meer te leren over accountmanagement. Je komt dus met allerlei klanten in contact.
- Je neemt binnenkomende zakelijke aanvragen aan, bouwt nieuwe klanten op en verwerkt orders in onze diverse systemen. Je zorgt dat sample aanvragen netjes

en snel worden verstuurd en zo potentiële klanten te enthousiasmeren over onze producten.

- Je helpt ons met het in kaart brengen van nieuwe markten en concurrenten door het doen van marktanalyses en onderzoek onder bestaande en nieuwe klanten.

Wat we zoeken:

- Je bent enthousiast, pro-actief, positief en laat je niet snel uit het veld slaan
- Je bent commercieel ingesteld en wilt graag meer leren over sales en accountmanagement
- Je hebt aantoonbare affiniteit met (healthy) food
- Je volgt een relevante hbo-opleiding
- Spreekt en schrijft vloeiend Nederlands & Engels
- Je bent op zoek naar een full-time (32-40u) stageperiode van minimaal 4 maanden (startdatum begin januari)
- Je beschikt over een rijbewijs
- **Je bent beschikbaar vanaf januari 2026**

Wat we je bieden:

- Een uitdagende stageplek in een enthousiast en jong team
- Een heerlijke werkplek midden in Amsterdam
- Een vergoeding van €450 per maand
- Onbeperkt gezonde snacks!

Stuur je CV en motivatie naar Luuk Elkhuizen - luuk@biteswelove.nl.