

Bedrijfsprofiel

Bioport BV, handelsbedrijf in biologisch geteelde uien, aardappelen, groenten en fruit.

Het bedrijf vermarkt biologisch geteelde producten van Nederlandse en Belgische telers. Om klanten jaarrond van product te voorzien wordt er daarnaast met telers en handelsbedrijven in andere Europese landen en landen buiten Europa gewerkt.

De werkzaamheden binnen het bedrijf zijn breed, dicht op de agrarische sector met een zeer internationale oriëntatie. De biologische AGF producten worden geleverd naar de specificaties van de diverse afnemers, waarbij het gehele traject van teler tot afnemer wordt verzorgd.

Met een uitgebreid netwerk speelt Bioport flexibel in op het bij elkaar brengen van vraag en aanbod. Het bedrijf kenmerkt zich door transparante handelsrelaties, korte lijnen en scherpe prijzen.

Functie

Wij zijn op zoek naar een aankomend en/of ervaren account manager (m/v). Je onderhoudt contact met bestaande klanten en werft actief nieuwe relaties. Voor onze klanten verzorg je de inkoop bij telers en handelsbedrijven in Nederland en de rest van Europa. Je regelt het transport en zorgt voor een correcte afhandeling van de leveringen.

Je beschikt over tenminste een MBO 4 en/ of HBO denk- en werkniveau (bedrijfskunde/HAS) en hebt relevante kennis van en ervaring met commerciële (inkoop/verkoop) processen. Verder heb je kennis van risicomanagement (op commercieel vlak) en kennis van de ontwikkelingen binnen het product portfolio.

Basisvereisten:

- Uitstekende beheersing van **de Duitse en Engelse taal (Frans en Spaans is een pré)**
- AGF productkennis (eventueel intern bij te leren) , affiniteit met de (biologische) agrarische sector
- Commerciële, logistieke ervaring
- Snelle nauwkeurige rekenaar
- Woonachtig in de regio Noord Holland/ Amsterdam of bereid daar naar toe te verhuizen

Ondersteunde activiteiten (aankomend):

- Inkoop producten, nagaan beschikbaarheid, prijsvorming, afstemmen orders;
- Verkoop producten, afstemmen specificaties, opstellen wekelijks aanbod, verwerken van orders;
- Logistieke planning;
- Kwaliteitscontroles.

Uitvoerende activiteiten (ervaren):

- **Initiëren** van nieuwe afzet en productlijnen, uitbreiding producten binnen account en sturen op langlopende programma's
- **Risicobeoordeling** van leveranciers, productkwaliteit, orders en afnemers.
- Afwikkeling van afkeuringen en claims met telers, afnemers en transporteurs.

Relevante competenties

- Sterk in het leggen van connecties (zien van mogelijkheden en deze te gelde kunnen maken)

- Goede luisteraar (om in korte tijd met weinig vragen veel informatie van partijen te krijgen)
- Empathisch vermogen (sterk kunnen inleven en meedenken met alle partijen)
- Nauwkeurig (in cijfers, afwikkeling en verwerking van gegevens)
- Vasthoudend/ doorzettend
- Het kunnen hanteren van conflicten

Bioport biedt:

Een zeer uitdagende en afwisselende baan met veel ontwikkelingsmogelijkheden. Een intensieve training en begeleiding bij het inwerken en vervolgens uitoefenen van de functie.

Voor meer informatie over de vacature kun je – ook buiten kantooruren – contact opnemen met Mtoto Keijzer (06-11176623)