

Over Bo&Co

Bo&Co is een nieuw premium merk in botanische siropen en natuurlijke dranken. We brengen een moderne, duurzame twist op traditionele siropen. 100% natuurlijk, met biologische ingrediënten en ambachtelijke productie in Nederland. Onze producten worden verkocht aan horeca, retail en speciaalzaken en we staan aan de vooravond van een grote lancering in 2026.

Hands-on Sales stagiair(e)

Bo & Co is op zoek naar een enthousiaste, ondernemende stagiair die wil meebouwen aan het succes van dit nieuwe merk. Als sales stagiair werk je direct mee aan de introductie in de markt en krijg je de kans om alle facetten van sales en accountmanagement te leren kennen.

De belangrijkste werkzaamheden zijn:

- Ondersteuning bij acquisitie en relatiebeheer van horeca- en retailklanten
- Meewerken aan salesacties, proeverijen en beurzen
- Klantdata en verkoopkansen verwerken in CRM
- Marktonderzoek naar nieuwe verkooppunten en partners
- Meedenken over verkoopstrategieën en prijsmodellen
- Ondersteuning bij offertes, productinformatie en aftersales

Vaardigheden en profiel:

- Commercieel ingesteld, communicatief sterk en klantgericht
- Zelfstandig, proactief en enthousiast
- Interesse in food, dranken en duurzaamheid
- Goede beheersing van Nederlands en Engels
- HBO-opleiding richting Commerciële Economie

Wat bieden wij:

Een stageplek binnen een inspirerend, groeiend bedrijf waarin je echt impact maakt. Je werkt nauw samen met een klein team en krijgt veel ruimte voor eigen initiatief. Locatie: Amsterdam (Anthony Fokkerweg).

Solliciteer nu!

Herken jij jezelf in dit profiel en wil je graag bijdragen aan de groei van Bo & Co? Stuur je CV en korte motivatie naar karin@bocodrinks.com. Voor meer informatie kun je bellen naar **020-6126070**.