

Vacature: Junior SDR / Accountmanagement Internship

Bedrijf: Pure Sales **Locatie:** Hoofddorp **Vergoeding:** €450 - €650 + Bonusstructuur

Over de stage

Ben jij een ambitieuze student (bijv. Commerciële Economie) die de theorie wil omzetten in tastbaar resultaat? Bij Pure Sales bieden we een uitdagende meewerkstage aan waar je de fundamenteën van modern accountmanagement en business development meester wordt.

Als Junior SDR ben je verantwoordelijk voor de eerste, cruciale fase van het verkoopproces. Dit is geen passieve stage; je krijgt direct de ruimte om je communicatieve vaardigheden in de praktijk te brengen en je eigen 'pipeline' te bouwen.

Wat ga je leren?

- **Prospecting & Outreach:** Het identificeren en benaderen van zakelijke kansen via diverse kanalen.
- **Consultative Selling:** Het achterhalen van klantbehoeften en het positioneren van waardevolle oplossingen.
- **CRM-beheer:** Professioneel werken met systemen zoals Salesforce of HubSpot.
- **Personal Branding:** Jezelf en het bedrijf krachtig presenteren in de markt.

Wat wij bieden

- **Intensieve Coaching:** 1-op-1 begeleiding door ervaren salesprofessionals.
- **Financiële Waardering:** Een marktconforme stagevergoeding plus een transparante bonusstructuur op basis van prestaties.
- **Doorgroeimogelijkheden:** Veel van onze succesvolle stagiairs treden na hun studie bij ons in vaste dienst.

Wie zoeken wij?

- Een derde- of vierdejaars HBO-student met een commerciële focus.
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal.
- Een proactieve houding en de drive om elke dag beter te worden.

Interesse? Stuur je CV en korte motivatie naar Julian Koning via admin@puresales.io.