

Publication Néerlandaise

CBCI Cécile Boury Conseil International, een adviesbureau voor exportbegeleiding zoekt een stagiair business developer!...

Wij zijn gevestigd in Lille en ondersteunen onze exporterende klanten bij hun commerciële en marketingontwikkeling op internationaal niveau. Met andere woorden wij zetten het uitzonderlijke vakmanschap van onze klanten door om als ambassadeurs van hun merken op te treden, en dat al sinds 2010. Ons team is dynamisch en multicultureel en we werken elke dag samen om een goede verstandhouding en een harmonieuze samenwerking te behouden. Gexternaliseerde exportdienst, exportstrategie, marketing en communicatie, vestiging in Europa, opleiding, coaching, mentoring, humanresourcesmanagement... Onze diensten zijn divers en worden aangepast aan de behoeften van onze klanten. Het is deze kennis van interculturaliteit in een prestatiegericht milieu die onze kracht vormt.

Je werkt graag in teamverband, terwijl je tegelijk autonoom, nauwkeurig en goed georganiseerd bent. Je wordt gedreven door commerciële uitdagingen op internationaal niveau. Je vindt het leuk om van de ene taal naar de andere over te schakelen en je voelt je op je gemak met digitale tools. Dan is dit de juiste stage voor jou...

Alle stages in Frankrijk die langer duren dan twee maanden zijn betaald. Bij een volledige werkweek van 35 uur, ligt jouw vergoeding rond de 600 à 700 € per maand.

Stageplaats beschikbaar vanaf 1 mei, voor een duur van 2 tot 6 maanden. Onze werkomgeving een eigen kantoor, midden in een team van 3 tot 10 personen, een mix van vaste medewerkers en freelance-experts. En dat alles op steenworp afstand van Lille Flandres!

RECRUTEMENT STAGE BUSINESS DEVELOPER

MISSIES EN VERANTWOORDELIJKHEDEN

- Commerciële relatie tot en met de verkoop.
- Implementatie van marketing automation.
- Uitvoering van telefonische en digitale prospectieactiviteiten, zowel warm als koud, identificeren van beslissingsnemers en presenteren van het aanbod waarvoor je hen benadert, kwalificeren van de behoeften om projecten te detecteren waarbij wij hen kunnen begeleiden.

- Regelmatige rapportering van je activiteiten en opvolging van de databank en de opvolgacties bij klanten en prospecten....
- Voorbereiding, uitvoering en opvolging van prospectie missies, inplannen van afspraken op beurzen waaraan je kunt deelnemen, plus afspraken in de markten van onze expertises.
- Deelname aan deze missies samen met of in de plaats van de leidinggevendenden is mogelijk, afhankelijk van je profiel en ervaring.

GEZOCHT PROFIEL

Je volgt een opleiding op niveau bachelor 3 tot master IAE, HBO, business school of universiteit, bijv. International Business, European Studies, International Communication Management en hebt een sterke interesse voor internationalisering. Je bent flexibel en wendbaar, je hebt een commerciële ingesteldheid en een sterk ontwikkeld gevoel voor de kunst van het vragen stellen. Je beheerst meerdere talen, idealiter Frans, Engels, Nederlands of Frans, Engels, Duits en je maakt daar graag gebruik van. Frans is een pré, maar geen verplichting door ons team dat meerdere talen spreekt, en het werken met onze buitenlandse prospectie en klanten. Je beschikt over analytisch denkvermogen, oog voor detail en je houdt van goed afgewerkt werk. Met uitstekende sociale vaardigheden kun je goed luisteren, jezelf in vraag stellen en met voorstellen komen. Voor jou zijn alle kanalen geschikt om makkelijk en efficiënt contact te leggen telefoon, email, beurzen... Je bent gepassioneerd door internationalisering en voelt je op je gemak met digitale tools n met het veldwerk. Je bent autonoom en werkt graag in team.

Extra plus Specifieke kennis dankzij professionele ervaringen in een of meer van deze sectoren industrie, textiel, decoratie, meubel, voedingsmiddelen, Now/Low.

Kom ons team versterken! cecileboury@cbci-france.eu

Texte complet extrait de "Business-dev-Recrutement-stagiaire-1.docx"

Copie-colle directement ci-dessous (images supprimées, formatage préservé)

Si Tu aimes le travail en équipe, tout en étant Autonome, rigoureux et Organisé Tu es animé par les challenges commerciaux à l'international

RECRUTEMENT STAGE BUSINESS DEVELOPER

Tu adores passer d'une langue à l'autre et es à l'aise avec le digital

Alors tu es sur la bonne offre ...

CBCI (Cécile Boury Conseil International), société d'accompagnement à l'export 🌍

recherche un stagiaire business developer !

Situés à Lille, nous accompagnons nos exportateurs dans leur développement commercial et marketing à l'international.

Autrement dit, nous sublimons le savoir-faire d'exception de nos clients en étant ambassadeurs de leurs marques, et ça depuis 2010.

Notre équipe est dynamique, multiculturelle et nous œuvrons ensemble chaque jour pour conserver une bonne entente et un travail en symbiose. 🌟

Service export externalisé, stratégie commerciale export, marketing et communication, implantation en Europe, formation, coaching, mentoring, gestion des ressources humaines... Nos services sont variés et s'adaptent aux besoins de nos clients. C'est cette science de l'interculturalité dans un environnement tiré par la performance qui fait notre force.

🔥 INFOS 🔥

- Poste à pourvoir à partir de maintenant pour une durée de 2 à 6 mois.
- Notre environnement de travail : un bureau individuel au milieu d'une équipe de 3 à 10 personnes, mix entre membres salariés et experts free lance. Et à deux pas de la gare Lille Flandres !

FICHE DE POSTE →

✉️ Rejoins notre équipe !

MISSIONS ET RESPONSABILITÉS

RECRUTEMENT STAGE BUSINESS DEVELOPER

- Relation commerciale jusqu'à la vente
- Mise en place du marketing automation.
- Réalisation des actions de prospection sédentaire aussi bien à chaud qu'à froid, identification des décisionnaires et présentation de l'offre pour laquelle tu les contactes, qualification des besoins afin de détecter les projets sur lesquels les accompagner.
- Reporting régulier de votre activité et suivi de la base de données et des relances de clients et prospects.
- Préparation, réalisation et suivi des missions de prospection (prise des rendez-vous sur des salons professionnels auxquels vous pourrez participer + dans les pays visés)
- La participation à ces missions aux côtés ou à la place des dirigeants est envisageable en fonction du profil et de l'expérience.

PROFIL RECHERCHÉ

- De formation bac+3-5 (IAE, École de Commerce ou Université), tu as un fort intérêt pour l'international.
- Agile et Flexible, tu possèdes une fibre commerciale et un sens particulièrement développé de l'art du questionnement.
- Tu maîtrises plusieurs langues, idéalement (français, anglais, néerlandais ou français, anglais, allemand) et tu aimes t'en servir.
- Tu as l'esprit analytique, le sens du détail et le goût du travail bien fait
- Doté d'excellentes qualités relationnelles, tu sais être à l'écoute, te remettre en question et être force de propositions
- Pour toi, tous les moyens sont bons pour entrer en contact : téléphone, mails, salons... Tu es passionné(e) par l'international et à l'aise avec le digital, et le terrain.
- Tu es autonome et aimes travailler en équipe.
- Petit +, tu as une connaissance particulière suite à des expériences professionnelles sur un ou plusieurs de ces secteurs: Industrie, Textile, Décoration, Ameublement, Agroalimentaire, Spiritueux.