

Stage Sales & Investor Relations (HBO)

AMSTERDAM · 4 TOT 6 MAANDEN · MEEWERKSTAGE · MARKTCONFORME STAGEVERGOEDING · STARTDATUM IN OVERLEG

Vanaf dag één ben je verantwoordelijk voor een eigen werkgebied: het in kaart brengen van de Europese markt van potentiële investeerders. Jij bepaalt mede welke partijen wij benaderen en waarom. Jij bouwt de pipeline waarmee je de Head of Investor Relations direct adviseert. En je doet dat bij een gespecialiseerd beleggingsfonds aan de Amsterdamse Zuidas.

Over Aescap

Aescap belegt in beursgenoteerde bedrijven die nieuwe geneesmiddelen ontwikkelen. Sinds 2016 beheren we Aescap Life Sciences en sinds 2022 Aescap Genetics. Uit meer dan 1000 beursgenoteerde biotechbedrijven selecteert ons investmentteam per fonds de circa twintig meest belovende. We zijn een betrokken aandeelhouder en in voortdurende dialoog met het management van onze portfoliobedrijven.

Het investmentteam van zo'n tien specialisten heeft zelf ruim 30 miljoen euro in de fondsen geïnvesteerd. We beleggen dus naast onze investeerders, niet alleen voor ze. De fondsen staan onder toezicht van de AFM, met Privium Fund Management als beheerder.

Onze investeerders zijn onder andere professionele partijen en vermogende particulieren: family offices, vermogensbeheerders en private banks. Het bereiken en overtuigen van die doelgroep is waar deze stage over gaat. Meer over onze fondsen en aanpak vind je op [onze website](#).

Wat ga je doen

Je werkt nauw samen met de Head of Investor Relations en ondersteunt het Aescap team in alle stappen van het salesproces richting potentiële beleggers. Concreet:

- Je brengt UHNWIs, vermogensbeheerders, private banks en family offices in kaart en kwalificeert welke partijen bij onze fondsen passen. Dit onderzoeksgebied is jouw domein binnen Aescap.
- Je bereidt outreach voor: research per partij, de juiste contactpersoon vinden, een geloofwaardig aanknopingspunt formuleren.
- Je beheert onze pipeline in het CRM-systeem: leads, bronvermelding, opvolgacties en analyse. Jouw werk bepaalt mede waar wij onze tijd in steken.
- Je bereidt investeerdersgesprekken voor en verwerkt de uitkomsten daarna in de opvolging.
- Je ondersteunt bij campagnes voor jouw doelgroep en events/seminars.

Wat dit je oplevert

De meeste stages leren je hoe een bedrijf werkt. Bij Aescap leer je hoe geld belegd wordt en hoe je professionele beleggers overtuigt. Concreet:

- Een kijkje in een wereld die normaal gesloten blijft. Hoe een gereguleerd beleggingsfonds professionele beleggers vindt, benadert en overtuigt, van eerste contact tot inschrijving.
- Een netwerk dat carrières opent. Je werkt in het hart van de Amsterdamse fondsenwereld en komt in aanraking met family offices, private banks en vermogensbeheerders.

- Een onderscheidend cv na je stage. Ervaring bij een AFM-gereguleerd beleggingsfonds valt op bij werkgevers in finance, asset management of consultancy.
- Directe begeleiding door de Head of Investor Relations, met korte lijnen naar de portfolio manager en het investmentteam. Geen tussenlagen.
- Vakinhoud die blijft. Je leert werken binnen AFM-kaders, wetenschappelijke en financiële inhoud vertalen naar een helder verhaal, en CRM-discipline.
- Een werkplek aan de Amsterdamse Zuidas, midden in de financiële wereld waar je carrière zich straks misschien wel afspeelt.

Bevalt het van beide kanten, dan kijken we graag samen naar wat er na je stage mogelijk is.

Wie we zoeken

- Derde- of vierdejaars HBO-student in een commerciële/bedrijfskundige richting, bijvoorbeeld Commerciële Economie of Business Studies.
- Je bent commercieel én relationeel sterk. Je zoekt uit wie je moet hebben en hoe je die persoon bereikt, maar begrijpt dat vertrouwen opbouwen belangrijker is dan snel scoren.
- Je werkt in een gereguleerde omgeving waar details het verschil maken, nauwkeurigheid en betrouwbaarheid is een must.
- Communicatief zeer sterk in het Nederlands en goed in het Engels.
- Zelfstandig, je neemt initiatief en vraagt door als iets niet klopt. Jij komt ons versterken, niet aanvullen.
- Affiniteit met Biotech of Healthcare is een plus, geen vereiste. Maar in de basis heb je interesse in beleggen.

Praktisch

- Dit vak leer je door mee te luisteren en mee te draaien, niet op afstand. Daarom werken wij vijf dagen per week op kantoor.
- Je bent beschikbaar voor 4 tot 6 maanden, exacte data in overleg.
- Wij bieden je een marktconforme stagevergoeding.
- Naast de dagelijkse samenwerking is er voldoende begeleiding een vast wekelijks overleg met de Head of Investor Relations.
- Je draait mee in een hecht team. Wij werken veel samen, doen wat we zeggen, zeggen wat we doen, en helpen elkaar vooruit. Individuele diepe focus is daarbij net zo belangrijk, soms kan je een speld horen vallen.

Interesse?

Stuur je cv met een korte motivatie naar Victor Bakker, Head of Investor Relations, via service@aescap.com. Vragen vooraf zijn welkom.

Wat je daarna kunt verwachten: we reageren binnen een week. Bij interesse volgen we op met een eerste kennismakingsgesprek. Zijn we allebei enthousiast? Dan volgt een tweede gesprek op ons kantoor in Amsterdam waarin je een korte praktijkopdracht bespreekt. Zo weet jij ook zeker dat de stage bij je past.

[Stuur je sollicitatie naar service@aescap.com](mailto:service@aescap.com) →