

HBO Sales & Business Development Stagiair

Meewerkstage bij Energie Totaal - Duurzame energie - Almere - Start september 2026

Energie Totaal helpt bedrijven met duurzame energieoplossingen zoals zonnepanelen, batterijopslag, laadpalen en energiemanagement. Om onze commerciële structuur verder te professionaliseren zoeken wij vanaf september 2026 een HBO meewerkstagiair Sales & Business Development.

Start September 2026	Duur Circa 20 weken	Locatie Almere
Uren 32-40 uur per week	Vergoeding €500 per maand	Type HBO meewerkstage

Wat ga je doen?

Tijdens je stage help je mee om ons salesproces slimmer, overzichtelijker en professioneler te maken. Je werkt voornamelijk op kantoor in Almere en kunt soms meegaan naar salesgesprekken om de praktijk te ervaren.

- CRM structureren: leads controleren, statussen bijwerken en opvolging vastleggen.
- Leadonderzoek uitvoeren: kansrijke bedrijven zoeken, beoordelen en ordenen.
- Kansrijke sectoren analyseren voor zonnepanelen, batterijopslag, laadpalen en energiemanagement.
- Salesgesprekken voorbereiden, bijwonen en samenvatten.
- Opvolging voorbereiden en commerciële mailtemplates helpen opbouwen.
- Meedenken over een duidelijker salesproces van lead tot offerte en opvolging.

Wat leer je?

- Hoe B2B-sales werkt binnen een technische en duurzame groeimarkt.
- Hoe zakelijke klanten beslissingen nemen over energieoplossingen.
- Hoe je leads kwalificeert en commerciële kansen prioriteert.
- Hoe CRM, klantopvolging en salesgesprekken samenhangen.
- Hoe je commerciële communicatie professioneel en klantgericht opbouwt.

Wie zoeken wij?

We zoeken een HBO-student die commercieel nieuwsgierig is, netjes communiceert en gestructureerd werkt. Je hoeft nog geen ervaren verkoper te zijn. Belangrijker is dat je initiatief toont, zorgvuldig werkt en interesse hebt in duurzame energie.

- Je volgt bijvoorbeeld Commerciële Economie, Sales & Accountmanagement, Bedrijfskunde, Business Studies of een vergelijkbare opleiding.
- Je durft klantcontact te leren en kunt goed luisteren en samenvatten.
- Je werkt nauwkeurig en houdt overzicht in meerdere leads en opvolgacties.
- Je bent geïnteresseerd in B2B, duurzaamheid en technische oplossingen.

Wat bieden wij?

- Een praktische stage bij een klein en groeiend bedrijf met korte lijnen.
- Veel inzicht in sales, projectmanagement en duurzame energie.
- Begeleiding door een vaste stagebegeleider.
- Concrete werkzaamheden waarbij je direct ziet wat je bijdrage oplevert.
- Een stagevergoeding van €500 per maand.

Over Energie Totaal

Energie Totaal begeleidt zakelijke klanten bij het verduurzamen van hun energievoorziening. Wij denken mee vanaf advies en offerte tot uitvoering, keuring en oplevering. Onze oplossingen richten zich op zonnepanelen, batterijopslag, laadinfra en energiemanagement.

Interesse?

Solliciteer via de HvA-stagebank of neem contact op met Bart Kwint van Energie Totaal.

E-mail: bart@energie-totaal.nl

Telefoon: 06 45 14 57 19

Vermeld dat je solliciteert op de stage: **HBO Sales & Business Development Stagiair**.