

Stage Sales & Marketing bij LetsSync (Hilversum)

Ben jij op zoek naar een uitdagende en leerzame stage waarin je jouw Sales skills ontwikkelt binnen een ambitieuze startup? Dan is **LetsSync** in Hilversum de perfecte plek voor jou!

Over LetsSync

LetsSync is een jonge, ambitieuze startup met een internationaal team. Ons doel is om een **slimmer en betaalbaarder alternatief voor Calendly** te bieden. We maken het makkelijker om meerdere werk- en privéagenda's te synchroniseren en om meetings te plannen met mensen binnen én buiten je organisatie. Onze missie is om frictie in het plannen van afspraken volledig weg te nemen, zodat samenwerken eenvoudiger en efficiënter wordt.

Wat ga je doen?

Tijdens je stage werk je actief mee aan onze salesactiviteiten. Je krijgt de kans om direct impact te maken op onze groei en strategie. Je werkzaamheden omvatten onder andere:

- Opstellen en verbeteren van onze **Ideal Customer Profile (ICP)**
- Meedenken en werken aan een overtuigend **pitch deck** voor klanten en investeerders
- Inrichten en optimaliseren van onze **salespijplijn**
- **Kwalificeren van prospects** en contact leggen via **LinkedIn, e-mail, telefoon of videogesprekken**
- Leren van ervaren Salesprofessionals binnen ons internationale team

Wat bieden wij jou?

- Een inspirerende **startupomgeving** waar veel ruimte is voor eigen initiatief en ideeën
- De kans om **direct invloed** te hebben op de groei van een jong techbedrijf
- Intensieve **begeleiding door ervaren professionals** op het gebied van Sales
- Een plek waar leren, ontdekken en samenwerken centraal staan
- Een informele werksfeer in **Hilversum**, goed bereikbaar met het OV
- Een stagevergoeding van **500 euro per maand**

Wie ben jij?

- Je bent een **HBO-student** (bij voorkeur 2e jaar) in de richting van **Commerciële Economie, Marketing, Communicatie of Bedrijfskunde**
- Je bent leergierig, communicatief sterk en durft initiatief te nemen
- Je hebt interesse in startups, technologie en internationale business
- Je spreekt vloeiend Nederlands en goed Engels
- Spreek je meerdere talen? Dan is dat een grote plus! We werken met klanten in verschillende landen en moedigen internationale communicatie aan.

Periode & Locatie

- **Locatie:** Oscar Romerolaan 5, 1216TJ Hilversum
- **Stageperiode:** 16 feb tot 12 jul 2026 (+/- 20 weken)

Klaar voor een leerzame uitdaging?

Wil jij meebouwen aan een snelgroeiende startup en het verschil maken binnen Sales?

Reageer dan op deze stageopdracht via de stagebank van de Hogeschool van Amsterdam, Windesheim of Hogeschool Utrecht!