

Sales Stagiair

High-growth scale-up zoekt een commerciële sales stagiair om mee te bouwen aan de toekomst van B2B Commerce.

Fulltime · Amsterdam · Start zsm

De rol

We zoeken een energieke, Nederlandstalige Sales Stagiair voor de BENELUX-markt. Je bouwt en onderhoudt relaties met retailers en merken en doet praktijkervaring op in sales en accountmanagement. Ben je proactief, commercieel ingesteld en heb je een liefde voor technologie? Dan is dit jouw kans om keihard te groeien in een dynamische, data-gedreven omgeving.

Over Orderchamp

Orderchamp vernieuwt wholesale met technologische oplossingen die retailers en merken helpen groeien. Met de kracht van curatie, technologie en data verbinden we sinds dag één een community van meer dan 200.000 onafhankelijke retailers en 6.000+ merken wereldwijd. We helpen winkeliers nieuwe bestsellers ontdekken en ondersteunen merken om door heel Europa te groeien.

Onlangs lanceerden we Orderchamp Cloud: een next-gen e-commerce systeem met digitale B2B-oplossingen waarmee merken en groothandels slimmer en sneller verkopen. Alle essentiële B2B-functionaliteiten in één platform – minder versnippering, minder kosten, meer resultaat.

Wat je gaat doen

- Warme leads opvolgen.
- Leads converteren naar actieve klanten.
- Sterke klantrelaties opbouwen en onderhouden.
- Orderchamp-features en -services upsellen en een goede adoptie stimuleren.
- Groei realiseren via gerichte sales-activiteiten.
- Een gezonde pipeline opbouwen en bijhouden in onze HubSpot CRM.
- Platform-analytics gebruiken om de verkopen van merken en retailers te verhogen.
- Overige werkzaamheden in overleg met het team.

Dit ben jij

- HBO/WO-denkniveau.
- Vloeiend in Nederlands en Engels (Duits is een pré).
- Ervaring in sales of e-commerce is mooi meegenomen.
- Ambitieuw, proactief en veerkrachtig; je gaat voor het overtreffen van doelen.
- Zelfverzekerde communicator die graag met mensen werkt en gefocust blijft.

Wat je krijgt

- Een stagevergoeding van €500 per maand, plus een lekkere maandelijkse bonus.
- Persoonlijke coaching en mentorship om je sales-skills te verbeteren.
- Goede gear: MacBook, headset en groot scherm.
- Een levendige, inspirerende werkomgeving in ons ruime kantoor aan het Leidseplein (met game-consoles, ping pong tafel en lekkere lunch).
- Veel ownership en ruimte voor initiatief binnen een snelgroeiende scale-up.
- Wekelijkse borrel om de successen te vieren.
- Jarig? Dan ben je vrij – mits je taart meeneemt.

Word onderdeel van ons team

Wil jij deel uitmaken van ons team? Dan horen we graag van je!

Interesse? Mail Hidde Boerma via hidde@orderchamp.com.