

## Commercieel Stagiair (Account Management)

Als Commercieel Stagiair bij Temper ben jij verantwoordelijk voor het commerciële succes van een eigen groep locaties. Dit is geen meekijk-stage. Vanaf dag één draag jij actief bij aan groei, prestaties en klantsucces.

Je werkt nauw samen met onze Account Managers en het bredere commerciële team, en leert hoe een snelgroeiend platform zijn klantenbase schaaft. Een belangrijk onderdeel van je stage is proactief contact opnemen met klanten, werken met concrete bel doelstellingen en leren hoe je resultaten boekt via gestructureerde sales met de SPICED-methode en accountmanagement activiteiten.

### De uitdaging 🧩

- Ownership nemen over een portfolio van enterprise-locaties en actief werken aan hun groei en prestaties
- Proactief klanten en medewerkers bellen om gebruik te stimuleren, diensten te vullen en prestaties te verbeteren met duidelijke bel doelstellingen
- Klanten begeleiden door de groeifunnel en hen omzetten naar loyale, goed presterende gebruikers van het Temper platform
- Data en inzichten gebruiken om kansen te identificeren en klanten te adviseren over hoe ze hun platform prestaties kunnen verbeteren
- Nieuwe locaties ondersteunen bij het onboarden en zorgen voor een vliegende start op het platform
- Bijdragen aan commerciële sprints en werken aan teamdoelen en KPI's

Deze stage is ideaal voor iemand die een carrière wil opbouwen in sales, accountmanagement of een commerciële functie en gemotiveerd is om verantwoordelijkheid te nemen voor de eigen leercurve en impact.

### Jouw Temper-team 🤝

Je komt terecht in een team van 7 Account Managers. Dit team helpt enkele van de grootste bedrijven in de horeca, retail en logistiek in Nederland groeien op ons platform.

Het team is ambitieus, data-gedreven en hecht. We bewegen snel, nemen eigenaarschap en zijn niet bang om de telefoon op te pakken. Je wordt intensief gecoacht, maar er wordt ook verwacht dat je zelf verantwoordelijkheid neemt voor je stage en ontwikkeling.

## Herken jij jezelf hierin?

- Bij voorkeur studeer je Hospitality Management, Business, International Business of een vergelijkbare opleiding
- Je bent intrinsiek gemotiveerd om een carrière op te bouwen in sales, accountmanagement of een commerciële rol
- Je neemt eigenaarschap over je werk én je eigen ontwikkeling
- Je bent proactief, niet bang om de telefoon op te pakken en werkt comfortabel met bel doelstellingen
- Je communiceert helder en zelfverzekerd met klanten
- Je bent georganiseerd en kunt meerdere taken en prioriteiten tegelijk beheren
- Je werkt graag toe naar concrete doelen en KPI's
- Je bent op dit moment ingeschreven bij een relevante HBO- of WO-opleiding voor de volledige duur van de stage
- Je beheerst Nederlands en Engels vloeiend
- Je bent 5 dagen per week beschikbaar voor 6 maanden (of minimaal 5 maanden)

## Een pré

- Eerdere ervaring in een commerciële, sales- of klantgerichte rol
- Affiniteit met techplatformen, marketplaces of scale-ups

## Wat wij bieden

- Werken naast ervaren professionals in een ondersteunend en samenwerkingsgericht team.
- Hands-on ervaring bij een snelgroeende scale-up in ons kantoor in Amsterdam.
- Flexibele werktijden die aansluiten bij je studie.
- Betaalde lunch en reiskosten bij kantoorbezoek.
- Laptop en alle benodigde apparatuur.
- Stagevergoeding van €800 per maand.

## Wij zijn Temper 🙌

Geloof jij erin dat werk zich moet aanpassen aan het leven, en niet andersom? Bij Temper is onze missie om de arbeidsmarkt te revolutioneren met technologie: eerlijker, toegankelijker en efficiënter. Wij geven de nieuwe generatie werknemers, die hunkeren naar flexibiliteit en controle over wanneer en waar ze werken, de tools die ze nodig hebben letterlijk in hun handen!

Wat ons platform succesvol maakt, is dat het gebouwd is rondom de behoeften van onze gebruikers, We do it for them! We zijn trots op onze gebruikersgerichte aanpak en blijven continu evolueren om aan hun wensen te voldoen en verwachtingen te overtreffen. Ons doel: bedrijven een tool bieden waarmee ze gemakkelijk in contact kunnen komen met de juiste mensen die op zoek zijn naar flexibel dienstwerk.

Bij Temper heeft elk teamlid de kans om echt impact te maken. Onze kernwaarde "We Own It" vormt de basis van onze cultuur (en dat is heel letterlijk, zoals je zult zien in ons aandelenplan). We geloven in het geven van eigenaarschap en verantwoordelijkheid zodat we samen Temper naar het volgende niveau kunnen tillen.

Onze unieke cultuur wordt met trots uitgedragen door onze collega's bij Temper. Met meer dan 17 nationaliteiten omarmen we remote werken vanuit meer dan 10 landen, naast onze bruisende kantoren in Amsterdam en Londen. Meerdere keren per jaar komen we samen om te verbinden, kennis te delen en onze levendige community te versterken.

Doe met ons mee op deze spannende reis terwijl we de toekomst van werk opnieuw uitvinden! Jouw passie en inzet bepalen mee hoe miljoenen mensen wereldwijd naar hun carrière kijken.

---

### **Solliciteer nu! Wat kun je daarna verwachten?**

- Kennismakingsgesprek met een recruiter (30 minuten)
- Gesprek met de manager (45 minuten)
- Teamfit gesprek (45 minuten)