

Sales Representative Eccasion: klaar om samen met ons te groeien? 🚀

Wil jij meegroeien in een jong, energiek bedrijf en heb je zin om samen met ons de traditionele automarkt eens flink wakker te schudden? Geloof jij, net als wij, dat elektrische auto's de toekomst zijn en wil je daar actief aan bijdragen? Krijg je energie van contact met mensen, stap je makkelijk op anderen af en word je blij van resultaat zien? Dan bieden wij de perfecte match!

Bij Eccasion ga je aan de slag als Sales Representative en leer je alles over het opbouwen van een snelgroeende onderneming. We zoeken iemand die wil leren, meebouwen en klanten écht goed wil helpen. Heb je nog weinig werkervaring? Geen probleem. Motivatie en een flinke dosis drive vinden wij veel belangrijker!

De rol

Als sales representative bij Eccasion ben je verantwoordelijk voor het contact met de Eccasion klanten. Je begeleidt hen in het hele (aankoop)proces; van intake tot levering van de auto en alles wat daarbij hoort. Je helpt onze klanten door transparant en eerlijk te adviseren welke auto het beste bij hen past, om vervolgens de juiste opties voor hen te selecteren.

Je wordt enthousiast van auto's en het werken in een jonge, dynamische omgeving in een klein team. Bij Eccasion krijg je de mogelijkheid om vanaf de beginjaren te leren wat er voor nodig is om een onderneming op te zetten en te bouwen en je vindt het leuk om hierover actief mee te denken.

Jouw profiel

- Minimaal HBO opleidingsniveau
- Je bent in het bezit van een geldig rijbewijs
- Je bent beschikbaar voor 36-40 uur per week, waarvan minstens 4 dagen op ons kantoor in Amsterdam.
- Je bent allereerst en bovenal klantgericht en vriendelijk; jij vertegenwoordigt Eccasion bij onze klanten en begeleidt het in het aankoopproces.

- (Sales)werkervaring is geen must, klantervaring (bijv. Retail of Horeca) wel. De rest volgt vanzelf.
- Je bent pragmatisch; je draagt actief oplossingen aan en bedenkt creatieve manieren om zoveel mogelijk groei te realiseren.
- Goede beheersing van de Nederlandse taal, Engels is een pré.
- Affiniteit met auto's is een pré.

Wat Eccasion te bieden heeft

- Jouw eigen Swapfiets abonnement
- Onbeperkt aantal vakantiedagen
- Veel flexibiliteit en verantwoordelijkheid om de rol zelf invulling te geven.
- Veel kansen en doorgroeimogelijkheden in een snelgroeiend bedrijf.
- Een dynamische werkomgeving binnen een jong team
- Leer van de besten: werk nauw samen met de oprichters van Swapfiets (en Eccasion) over het reilen en zeilen van een startende onderneming.

Taken & functies

- Managen intakes en omzetten in persoonlijke search assignments
- Nabellen intakes die niet concreet (genoeg) zijn
- Selecteren van wekelijkse 'favorites' op donderdag voor de nieuwsbrief
- Managen eigen deals pipeline
- Denkt mee over manieren om de 'ghosts flow' te activeren, naast de nieuwsbrief.