

Junior Business Consultant

Utrecht, 24-32 uur per week

Bij **OutMax** brengen we strategie, marketing, sales en automatisering samen onder één dak. We helpen start- en scale-ups groeien door hun commerciële keten te versterken, van merkstrategie tot conversie. Daarvoor zoeken we mensen die breder denken dan hun opleidingstitel; mensen die cijfers, psychologie en creativiteit durven te combineren.

Wat je gaat doen

Je werkt mee aan projecten waar strategie, marketing en sales samenkomen. De ene dag bouw je aan een funnel, de volgende dag analyseer je klantgedrag of presenteert je een rapport aan een founderteam. Je leert denken in systemen, schrijven met overtuiging en presenteren met impact.

Typische achtergronden die goed passen:

- **Commerciële Economie / Marketing Management** – commercieel inzicht, marktanalyse, klantgerichtheid.
- **Bedrijfskunde / Business Innovation** – structuur, strategie, procesoptimalisatie.
- **Communicatie / Creative Business** – storytelling, design, contentcreatie, UX/UI.
- **International Business / Ondernemerschap & Retail Management** – marktwerking, exportdenken, ondernemerschap.

Jouw profiel

- Je wilt begrijpen *waarom* mensen kopen, klikken of afhaken.
- Je combineert analytisch denken met overtuigend communiceren.
- Je kunt werken in een dynamische omgeving met veel vrijheid.
- Ervaring met marketingtools, AI of designsoftware is een pluspunt.

Wat je krijgt

- Intensieve begeleiding van ervaren consultants.
- Echte klantprojecten vanaf dag één.
- Elke dag warme maaltijden gekookt door Chef Bruno.
- Een omgeving waar strategie en uitvoering samenkomen.
- Doorgroeimogelijkheden richting marketing, consultancy of business development.

- Tot €600 excl. bonus per maand.

Kortom:

Een rol voor wie commercieel inzicht wil koppelen aan creativiteit en strategie.
Jij brengt de energie, wij bieden het speelveld.

Mail naar sytske@outmax.nl als jij onze nieuwe business consultant bent.