

Stage Vacature bij Self-screen:

Commerciële Stage in de Moleculair Diagnostische Sector

Ben jij een ondernemende student en op zoek naar een stage waarin je een commerciële uitdaging kunt aangaan binnen innovatief diagnostisch bedrijf? Zoek je een plek waar je verantwoordelijkheid krijgt en geen dag hetzelfde is? Dan is Self-screen op zoek naar jou!

Wie zijn wij?

Self-screen ontwikkelt en verkoopt innovatieve moleculair diagnostische testen, met een speciale focus op preventie en screening van baarmoederhalskanker. Baarmoederhalskanker is te voorkomen. Al meer dan 15 jaar zetten we ons in om nieuwe innovaties op de markt te brengen om wereldwijd de screening en diagnostiek van HPV te verbeteren. We werken samen met distributeurs, labs en ziekenhuizen in meer dan 40 landen. Hiertoe hebben wij testen op de markt die HPV opsporen en methyleringstesten die een grote meerwaarde hebben in het vervolgproces. Ondersteund door uitstekende service en kennis, wordt er aan de saleskant hard gewerkt aan het succes en de groei van onze testen, klanten en commerciële partners, zodat zij dagelijks een verschil kunnen maken in dit veld.

Wat ga je doen?

Self-screen heeft de ambitie om door te groeien met methyleringstesten. We zijn op zoek naar iemand die ons wil helpen met:

- Markt en distributeurselectie – het selecteren van potentiële nieuwe commerciële partners (global) voor zowel de HPV test als de methyleringstesten. Welke landen zijn attractief, en welke bedrijven zijn de beste partner voor Self-screen?
- Sales ontwikkeling – het ondersteunen van bestaande distributeurs door actief te helpen met in kaart brengen van lokale kansen, ondersteunend materiaal, en tenders
- Training en educatie – het ontwikkelen van commercieel trainingsmateriaal voor zowel distributeurs als eindgebruikers. Bijvoorbeeld e-learnings, webinars, presentaties voor labpersoneel.
- Content ontwikkeling – het ontwikkelen van content voor bijvoorbeeld de website, LinkedIn, presentaties en andere media

Met deze stage zal je samenwerken met de Sr. Account and Business Development Manager. Tijdens deze stage krijg je de kans om praktijkervaring op te doen en actief bij te dragen aan de groei van onze producten en diensten.

Daarnaast geven we je de ruimte om je eigen inzichten en ideeën te en krijg je de tijd om te werken aan je stage. Al met al een afwisselende en uitdagende plek waar jij veel praktijkervaring op kunt doen!

Wat zoeken wij in jou?

- Je volgt een commerciële HBO-opleiding (bijv. Commerciële Economie, Ondernemerschap en Retail Management)

- Je bent communicatief sterk en zelfredzaam
- Je bent flexibel, nieuwsgierig en klantgericht
- Je wilt graag ervaring opdoen in een commerciële / medische-technische omgeving

Wat bieden wij jou?

- Een uitdagende en interessante stage binnen een succesvolle en groeiende organisatie
- Looptijd van de stage: 4 – 6 maanden
- Veel uitdaging, zelfstandigheid en verantwoordelijkheid in de werkzaamheden die je kunt gaan uitvoeren
- Een informele werksfeer met gedreven en deskundige collega's met wie je gaat samenwerken
- Stagevergoeding van €358 per maand
- Startdatum: September 2026

Bij Self-screen krijg je de kans om te leren en impact te maken in de moleculaire diagnostiek. Spreekt deze stage jou aan? Solliciteer nu en groei mee met ons team!

Contact gegevens:

Jakob Dam

Sr. Account and Business Development Manager

Self-screen

J.dam@self-screen.nl