

Stagiair Sales & Marketing

Wij zijn een gespecialiseerd software testbedrijf in Amsterdam, met een tweede kantoor in Barcelona. “Een gespecialiseerd... wat?” hoor ik je zeggen! Kort gezegd focussen wij ons op de kwaliteit waarborgen van apps en websites in het binnen- en buitenland voordat jij deze kan gebruiken.

Sinds wij 16 jaar geleden zijn opgericht, hebben wij al met enorm veel bedrijven samengewerkt zoals Adidas, G-Star, Heineken, Nationale Nederlanden, SuitSupply en Action. Onze specialisten werken enkele dagen om applicaties veilig te krijgen en te houden, maar ook om te kijken of zij deze kunnen breken zoals een hacker dit kan! Of het nou een internationale eCommerce website is, een gespecialiseerde Fintech, of een agency die met de nieuwste tools werkt, ze kloppen bij ons aan om hun software te testen en dat doen wij met trots. Op het moment zijn wij met 60 medewerkers en we zijn trots dat we medewerkers vanuit de hele wereld bij ons hebben gewerkt in Amsterdam. Ook hebben we een team van specialisten zitten in het zonnige Barcelona, want.... waarom niet?

Ook al zijn wij enorm trots op de grote klanten waarvoor wij werken, we zijn enorm ambitieus en altijd op zoek naar nieuwe klanten én ook naar nieuw talent! Dus wil jij meer weten over de wondere wereld van cybersecurity, software testen, IT in zijn algemeen, in een internationale en uitdagende omgeving, dan ben je bij spriteCloud aan het juiste adres!

Wat ga jij leren?

Je mag volledig meedraaien in ons team, zodat wij en onze klanten je echt leren kennen. Samen met onze Senior Sales Manager zal je alle aspecten van het klantcontact tot de acquisitie leren. Daarnaast zal je met de Marketing Manager werken aan onze propositie om deze via Social Media kenbaar te maken. Een paar keer per jaar organiseren wij samen met Browserstack, IT gerelateerde evenementen. Samen met ons Sales en Marketing teams zal jij verantwoordelijk zijn voor de organisatie van het evenement. Denk aan het kiezen van de gastsprekers, de marketing, promotie en de hele evenement opzet.

Wat breng jij mee?

Je volgt op dit moment een hbo- of wo-opleiding in de richting van Commerciële Economie, Marketing Management of Business Studies en bent op zoek naar een meewerkstage voor 2026. Daarnaast beschik jij over de volgende eigenschappen:

- Je bent Leergierig en commercieel ingesteld
- Beheerst de Nederlandse en Engelse (spreekvaardigheid) taal.
- Je zal verantwoordelijk zijn voor de externe platformen
- Je bent de Lead generation voor het sales team
- Je bent niet op je mondje gevallen: durft bijvoorbeeld de telefoon te pakken en je mening te onderbouwen
- Je hebt een proactieve houding bij het aanpakken en identificeren van nieuwe marketingstrategieën
- Mogelijkheid om na de stageperiode in dienst te komen

**Wij bieden:**

- Stagevergoeding van €500,00 per maand
- Werken in een dynamische, internationale omgeving met 27 verschillende nationaliteiten
- Midweek workation in Barcelona
- Reiskostenvergoeding
- Lunch op kantoor
- Company events zoals een wedstrijd van Ajax, Museumnacht en veel meer
- Samen met onze Senior Sales Manager actief bij klanten op bezoek
- De mogelijkheid om veel kennis te vergaren op het gebied van IT binnen Sales
- Vrijheid om onze vrijdagmiddag borrels tot een hoger niveau te bieden

Stagelopen bij ons salesteam?

Stagelopen bij spriteCloud betekent veel ervaring opdoen én veel leren. Wil jij dat ook?
Stuur een e-mail naar Sharon Janmaat (sharon.janmaat@spriteCloud.com).