

VACATURE

Accountmanager Internal Sales

Commerciële binnendienstfunctie bij Onkenhout & Onkenhout B.V. in Diemen

Locatie

Diemen

Salaris

€ 3.200 - € 4.000 p/m

Uren

38,75 uur per week

Samenvatting

Bij Onkenhout & Onkenhout in Diemen werk je in een commerciële binnendienstfunctie met veel klantcontact. Je helpt bedrijven in de maakindustrie aan de juiste oplossing voor sluitingen, scharnieren, gasveren en bevestigingstechniek.

Dat klinkt misschien technisch, maar je hoeft niet alles al te weten. We nemen je mee in de producten, de toepassingen en de klanten. Wat vooral belangrijk is: je vindt het leuk om klanten goed te helpen, je werkt nauwkeurig en je denkt commercieel mee.

Over de functie

Als Accountmanager Binnendienst ben je een vast aanspreekpunt voor klanten binnen jouw rayon. Je werkt daarbij nauw samen met een collega in de buitendienst. Samen zorgen jullie dat klanten snel antwoord krijgen, offertes kloppen en commerciële kansen goed worden opgevolgd.

Onze klanten zitten onder meer in transport, HVAC, machinebouw en apparatenbouw. Denk aan namen als ASML, DAF Trucks en de VDL Groep. Je hebt dus contact met professionele klanten die rekenen op duidelijke communicatie en goed advies.

Onkenhout & Onkenhout bestaat al ruim 70 jaar en is een familiebedrijf. De lijnen zijn kort, collega's kennen elkaar goed en successen worden samen gevierd. Tegelijk werk je met sterke merken en klanten in een serieuze B2B-markt.

Wat je gaat doen

Je beantwoordt vragen van klanten en denkt mee over passende oplossingen. Soms gaat het om een bestaande aanvraag, soms om een nieuwe kans die verder opgepakt moet worden.

Je maakt offertes, verwerkt prijscalculaties en zorgt dat afspraken goed worden vastgelegd. Ook houd je contracten en lopende aanvragen in de gaten.

Verder schakel je veel met collega's. Bijvoorbeeld met de buitendienst, verkoop, inkoop of technische collega's. Je staat er dus niet alleen voor, maar je hebt wel een eigen verantwoordelijkheid binnen je regio.

Wie wij zoeken

We zoeken iemand die commercieel denkt en graag met klanten werkt. Ervaring in sales, binnendienst, klantcontact of accountmanagement is fijn.

Heb je nog niet veel saleservaring, maar wel een relevante hbo-opleiding afgerond? Dan kan deze functie ook goed passen. We leren je graag hoe onze markt werkt.

Verder is het handig als je:

- goed Nederlands en Engels spreekt en schrijft;
- netjes werkt met offertes, prijzen en afspraken;
- makkelijk schakelt tussen verschillende vragen op een dag;
- interesse hebt in techniek, of in ieder geval nieuwsgierig genoeg bent om het te leren;
- prettig samenwerkt met collega's, ook als het druk is.

Wat je ervoor terugkrijgt

Het salaris ligt tussen **€ 3.200 en € 4.000 bruto per maand** op basis van 38,75 uur per week.

Daarnaast krijg je:

- vakantiegeld ter waarde van één maand;
- een winstuitkering van maximaal één maand;
- een bonusregeling op basis van je jaardoelen;
- 28 vakantiedagen;
- 2 extra work-life-balance-dagen;
- een goede pensioenregeling;
- reiskostenvergoeding;
- een fietsplan;
- een verzorgde lunch op kantoor.

Je krijgt een uitgebreid inwerktraject. In de eerste periode leer je verschillende afdelingen kennen en word je gekoppeld aan een ervaren collega. Zo weet je snel bij wie je moet zijn en hoe het bedrijf werkt.

Er is ook ruimte voor informele momenten. Denk aan verkoopdiners, borrels, een zomerbarbecue en personeelsactiviteiten. En ja, commerciële successen worden hier meestal niet stilletjes voorbij laten gaan.

Solliciteren

Meer weten of direct solliciteren? Bel Frédérique via **020-6600228**. Je kunt ook je cv en motivatiebrief sturen naar **fvanderpol@onkenhout.nl**.

Salaris: €3.200,00 - €4.000,00 per maand