

Commercieel Stagiair

Help onze gifting propositie lanceren in de zakelijke markt

Wij zijn BOTMAS. Zevende generatie boeren uit Friesland, met een eigen boerderij en een kantoor aan de gracht in Amsterdam. We maken eerlijke producten van onze eigen grond en brengen die bij particulieren en bedrijven door heel Nederland. Geen tussenhandel, geen fratsen. Alleen echt.

De uitdaging

BOTMAS Gifting is nieuw en we staan aan het begin van de lancering. Van de Kerstbox tot zakelijke gifting pakketten, steeds meer bedrijven willen iets échts weggeven in plaats van een standaard relatiegeschenk. De propositie staat, de markt is er, maar hij moet nog goed neergezet worden bij zakelijke klanten. Dat is jouw opdracht.

Je krijgt de kans om vanaf de basis mee te bouwen aan het commercieel lanceren van een nieuwe propositie in de zakelijke markt. Je bedenkt niet alleen mee, je voert ook uit: leads verzamelen, bedrijven benaderen, opvolgen en leren wat wel en niet werkt. Dit is een uitdaging voor iemand die commercieel wil groeien en echt impact wil maken op een bedrijf dat volop in beweging is.

Wat ga je doen

- Je helpt onze gifting propositie in de zakelijke markt zetten: van eerste benadering tot opvolging.
- Je verzamelt leads, benadert bedrijven en denkt mee over hoe we onze Kerstbox en gifting pakketten sterker verkopen.
- Je leert overtuigen zonder opdringerig te zijn, met een goed verhaal als startpunt.
- Je houdt een oog op ons klantcontact. Het meeste loopt via slimme automatisering, jij pikt de gevallen eruit die net even een menselijke blik nodig hebben, zowel particulier als zakelijk.
- Zo werk je aan je commerciële skills langs beide kanten: de scherpe zakelijke benadering en het warme, persoonlijke klantcontact.

Wie je bent

- Je volgt een commerciële opleiding op HBO niveau: commerciële economie, sales, ondernemerschap, business of iets vergelijkbaars. Je bent 3e of 4e jaars.
- Je durft bedrijven te benaderen en vindt het leuk om mensen te overtuigen.
- Je bent zelfstandig, netjes in je opvolging en resultaatgericht.
- Je snapt dat een goede eerste indruk begint bij een goed verhaal.
- Affiniteit met eerlijk eten, ambacht en merken met een missie is een pluspunt.

Wat we bieden

- Je werkt direct samen met Yward, medeoprichter en verantwoordelijk voor sales, marketing en finance. Je zit dus dicht op de commerciële motor van het bedrijf.

- Meebouwen aan een bedrijf met een missie, in een jong en groeiend team.
- Lunch van het land: vers, eerlijk, van onze eigen grond.
- Een werkplek aan de gracht in Amsterdam en af en toe een dag op de boerderij in Friesland.
- Een stagevergoeding van 500 euro per maand plus reiskosten.
- Bij een klik: kans op een vervolgrol.

Solliciteren

Stuur een kort bericht naar **yward@botmas.nl**. Geen formele brief. Vertel wie je bent, waarom BOTMAS en waarom de commerciële kant je trekt. We reageren binnen een week.