



Sales & commercie stage

Beste aanstormende sales tijger! Zou jij graag een stage willen lopen waar je wél je bed voor uit zou kunnen komen? Ben jij op zoek naar een plek waar jij geen stagiair bent die alleen koffie mag halen, maar iemand die zich wél graag onderdeel zal voelen van een jong, gedreven en creatief team? Stop dan nu(!) met zoeken, want er is aan de Amsterdamse gracht een plek voor jou vrij.

• Wat ga je doen

Als sales en accountmanagement stagiair ben je verantwoordelijk voor het ondersteunen van onze salesmanager in het uitbreiden van de verkooppunten, het onderhouden van de relatie met bestaande klanten en zal je veel vrijheid krijgen om toffe campagnes op te zetten en uit te voeren. Verder zal je in samenwerking met de marketeers de verkopen bij klanten verhogen. Kortom, ben jij een aanpakker en klaar om in het diepe te springen, zodat je na je studie klaar bent voor de grotemensenwereld? Stuur dan een mail, bel of kom langs voor een drankje!

Jouw specialiteiten.

Assertief

Jij bent niet bang om mensen aan te spreken voor een heerlijk plakje bananenbrood.

Storyteller

Jij kunt als geen ander het mooie verhaal achter Bakers & Bananas delen!

Storyteller

Jij kunt als geen ander het mooie verhaal achter Bakers & Bananas delen!

Sales

Jij bent een echt gezelligheidsdier en gaat geen enkel gesprek uit de weg!

• Wie ben jij

- » Jij zit in je 3e of 4e jaar van je opleiding
- » Je vrienden omschrijven je als sociaal, spontaan of misschien wel totally banana's!
- » Bel-angst is jouw onbekend en je belt zo de CEO van Albert Heijn op als het moet
- » Je zet jouw super powers het liefste in om de wereld positief te veranderen
- » Netwerken is jouw second nature en hiervan krijg je energie
- » Je bent organisatorisch sterk, planmatig en snapt het belang van storytelling
- » Je hebt geen 9-5 mentaliteit. Als iets af moet, ram jij rustig nog even door
- » Je woont in (de buurt van) Amsterdam of vindt het geen probleem minimaal 3 keer per week hierheen te reizen
- » Nederlands is je moedertaal, maar Engels schud je ook zo uit je mouw
- » Je bent in het bezit van rijbewijs B

• Jouw belangrijkste werkzaamheden

- » Managen van accounts binnen retail + uitvoeren van actieplannen t.b.v. rotatieverhoging
- » Organiseren en uitvoeren van samplings op food service locaties binnen NL, denk aan bedrijfscatering van grote klanten zoals Sodexo, Compass of Appèl
- » Marktonderzoek naar potentiële nieuwe (internationale) accounts
- » Bestaande en nieuwe leads benaderen
- » Ondersteunen in het bedenken van sales strategieën en promoties om groei te realiseren
- » Telefonisch en fysiek contact met supermarktfiliaal managers om Bakers & Bananas' positie en rotatie te verhogen
- » Heel LinkedIn afstruinen om je netwerk te vergroten en potentiële kansen voor Bakers & Bananas te spotten

• Wat we je bieden

- » Een heel fijn kantoor aan de Amsterdamse grachten
- » Stageperiode van minimaal 5 maanden met passende stagevergoeding
- » Een unieke kans om bij te dragen aan en te leren van de groei van een succesvolle scale-up
- » Mogelijkheid om expert te worden op het gebied van sales en accountmanagement in de wereld van FMCG (food) en retail
- » Dankzij de platte organisatiestructuur, heb je ook de kans om (als je wil) te leren over sales, inkoop, ondernemen en over de processen van The Banana Factory
- » De vrijheid om te werken aan je eigen opdracht
- » De gezelligste vrijdagmiddagborrels en teamuitjes
- » Onbeperkt eten van het lekkerste bananenbrood en American cookies van Nederland!