

🌟 Stage Sales & Marketing – Bouw mee aan de groei van een ambitieuze startup!

📍 **Locatie:** Amsterdam – Keizersgracht

📅 **Startdatum:** September 2025

⌚ **Duur:** 4-6 maanden

🕒 **Uren:** 32-40 uur per week (volledig op kantoor)

🚀 Over Seleqt

Seleqt is een snelgroeende startup die AI inzet om sales research te automatiseren. Met onze innovatieve software helpen we bedrijven slimmer en efficiënter hun klanten te vinden en benaderen. Onze ambitie? De beste sales automation tool ter wereld worden. We werken al samen met toonaangevende klanten, en ons team is jong, energiek en ambitieus, vanuit een prachtig kantoor aan de Keizersgracht in hartje Amsterdam.

👜 Wat ga je doen?

Als stagiair Sales & Marketing ben je een volwaardig onderdeel van ons team en werk je direct samen met de oprichters. Je krijgt veel verantwoordelijkheid én vrijheid om met je ideeën impact te maken.

Je werkt mee aan de groei van Seleqt door nieuwe klanten te bereiken en aan te sluiten. De stage bestaat uit twee hoofdpijlers: **Marketing & Sales**.

📣 Marketing: zichtbaar worden bij de juiste doelgroep

- **Bedenken en uitvoeren van marketingstrategieën** om onze zichtbaarheid te vergroten in een competitieve markt. Jouw creatieve ideeën zijn welkom, als het plan goed is, voeren we het uit.
- **SEO & contentoptimalisatie** voor betere online vindbaarheid.
- **Bouwen aan een personal brand** voor onze oprichters, met focus op LinkedIn als B2B-kanaal.
- **Opzetten van samenwerkingen** met partners, affiliates en influencers.
- **Zelf initiatieven nemen:** zie jij een kans om ons bereik te vergroten? Ga ervoor!

📞 Sales: klanten vinden, benaderen & binnenhalen

- **Acquisitie van nieuwe klanten** met behulp van onze eigen software. Je leert hoe je prospects vindt én converteert — via e-mail, LinkedIn of een goed telefoongesprek.
- **Opvolgen van leads & prospects:** jij laat geen kans liggen.
- **Verbeteren van het salesproces:** spot jij iets dat slimmer of sneller kan? Dan ben jij degene die dat aanpakt.

👁️ Wie zoeken wij?

- Je volgt een hbo-opleiding, bijvoorbeeld in de richting van Commercie, Business, Marketing of Communicatie.
- Je bent communicatief sterk en houdt van contact met mensen.
- Je bent ondernemend en denkt graag mee.
- Je bent minimaal 4 dagen per week beschikbaar (liefst 5).
- Je bent proactief, zelfstandig en denkt in oplossingen.

Wat bieden wij jou?

- Een unieke kans om te ervaren hoe het is om in een snelgroeiende startup te werken.
- Veel vrijheid om eigen ideeën uit te werken en daadwerkelijk impact te maken.
- Een stagevergoeding van €300 bruto per maand (o.b.v. 40 uur).
- Werken op een toplocatie aan de Keizersgracht tussen andere ambitieuze techbedrijven.
- Snacks (gezond & ongezond), topkoffie en gezellige sfeer.
- Direct contact met de oprichters — leer hoe je een startup bouwt van de grond af.

Klaar om écht het verschil te maken?

Kortom, wil je jezelf écht ontwikkelen en niet bij een groot bedrijf op een kleine taak worden gezet. Ben je op zoek naar veel vrijheid en wil je wellicht later zelf een bedrijf oprichten? Dan is dit de stage voor jou!

 **Solliciteer nu en groei met ons mee!**