

## Sales GreenTech HBO - Nederlands

Ben jij op zoek naar een uitdagende meeloopstage waarbij je als volwaardig teamlid ervaring opdoet in een commerciële omgeving? Als stagiair(e) Sales GreenTech werk je actief mee in de rol van junior sales consultant en krijg je de kans om je te verdiepen in klantcontact, administratie en internationale samenwerking binnen een van de meest innovatieve vakbeurzen van RAI Amsterdam.

### **Wat ga je doen?**

Tijdens deze meeloopstage draai je volledig mee in het salesteam van GreenTech Amsterdam, een toonaangevende internationale vakbeurs gericht op duurzame tuinbouwtechnologie. Je ondersteunt onze accountmanagers bij het onderhouden en uitbreiden van klantrelaties en hebt dagelijks contact met zowel (inter)nationale exposanten als agenten uit ons wereldwijde netwerk. Denk aan het opstellen van offertes, het verwerken van klantgegevens in het CRM-systeem en het meedenken over commerciële kansen. Naast klantcontact via e-mail en telefoon, houd je je bezig met administratieve taken die cruciaal zijn voor het succes van de beurs. Veel van je voorgangers kregen na afloop de kans om te blijven binnen RAI – dit is dus niet zomaar een stage, maar een serieuze start van je carrière.

### **Wat er bij je takenpakket hoort:**

- Meewerken aan het binnenhalen en begeleiden van (internationale) klanten
- Dagelijks klantcontact via mail en telefoon
- Onderhouden van het agentennetwerk in verschillende landen
- Opstellen en verwerken van offertes, contracten en klantgegevens
- Ondersteunen bij commerciële acties en marktanalyses

### **Wat breng je mee?**

Je bent een leergierige en proactieve student(e) die op zoek is naar een stage waarin je commerciële vaardigheden kunt ontwikkelen. Je bent nauwkeurig, klantgericht en voelt je prettig in een dynamische werkomgeving waarin geen dag hetzelfde is.

Verder herken je je in de volgende punten:

- Je volgt een hbo-opleiding zoals commerciële economie, international business of hotelschool
- Je bent beschikbaar voor een meewerkstage
- Je hebt affiniteit met sales, klantcontact en evenementen
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal goed

- Je bent zelfstandig, georganiseerd en weet goed om te gaan met verantwoordelijkheden

### **Wat bieden wij jou?**

- Een stagevergoeding van € 750,- en 2 vrije dagen per maand (op basis van 40 uur).
- Gebruik van Laptop en mobiele telefoon.
- Een uitdagende en leerzame stage in een professioneel salesteam
- Ervaring opdoen binnen een toonaangevende internationale beursorganisatie
- Mogelijkheid om je netwerk uit te breiden binnen de evenementenbranche
- Goede begeleiding en ruimte voor eigen initiatief
- Toegang tot evenementen, beurzen en netwerkmomenten binnen en buiten de RAI
- Lidmaatschap van personeelsvereniging 'ALLRAIght' met jaarlijkse activiteiten

### **Zet jij de volgende stap?**

Ben jij enthousiast geworden na het lezen van deze vacature? Waar wacht je nog op? Solliciteer vandaag nog en wij nemen zo snel mogelijk contact met je op!

***Bij RAI Amsterdam hechten we veel waarde aan een inclusieve werkomgeving. Daarom solliciteer je bij ons anoniem, zodat talent altijd centraal staat – ongeacht je achtergrond of identiteit.***